Programmübersicht 2026



Grundlagen des Wirtschaftstransfers

In unserer dreiteiligen Workshopreihe lernen Sie interaktiv, wie Sie Ihre Forschungsergebnisse gezielt für den Markt aufbereiten und aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten schaffen.

Im ersten Teil lernen Sie die Schlüsselkomponenten eines erfolgreichen Transfers kennen – von der Wertschöpfungskette bis zu Strategien für die frühe Kundenintegration.

Teil zwei konzentriert sich auf die Analyse von Kundenbedürfnissen, die Definition des funktionalen Nutzens und die Entwicklung maßgeschneiderter Angebote.

Im dritten Teil erfahren Sie, wie Sie Industriekunden erfolgreich in die Produktentwicklung einbinden und Akquise-Gespräche souverän führen.

Auf einen Blick

- 3 Tage á 4 Stunden via MS Teams
- Gesamtkosten: 450 € (Verrechnung via ILV)
- Buchung nur als komplette Reihe möglich
- **Zielgruppe:** Neue Mitarbeitende, Wissenschaftler:innen mit begrenzter Transfererfahrung

Termine:

- 05.08.2026 09:00-13:00 Wirtschaftstransfer als Projekt
- 12.08.2026 09:00-13:00 Markt und Leistungsangebote
- 19.08.2026 09:00-13:00 Gesprächsführung und Strukturierung